**Абыл Есенбергенов**

**Телефон: +7 775 157 24 25**

**E-mail: abyl.esenbergnov@mail.ru**

**Дата рождения: 01.08.1979**

**130000, г. Актау**

**Ключевые компетенции:**

* проактивный лидер, ориентированный на результат; не боюсь трудностей, легко встречаю вызовы, люблю достигать цели
* умею проводить переговоры – добиваясь максимального результата, люблю конкурентную борьбу, где приходится находить нестандартные решения
* развитие качественного линейного менеджмента, достижение поставленных целей, повышение эффективности бизнеса
* Построение успешной команды, которая могла в сжатые сроки показывать отличный результат;

**Образование:**

1996-1998: Мангистауский политехнический колледж

• факультет «Экономика»

• специализация «Банковское дело»

Российский государственный университет нефти и газа имени И.М. Губкина

• факультет «Экономика»

• 1999-2003: специализация «Экономист в нефтяной отрасли»

• 2003-2005: специализация «Экономист в нефтяной отрасли», степень: магистр в нефтегазовой отрасли

**Дополнительные тренинги:**

• 2007- Академия бизнеса «Ernst &Young», практика международного финансового учета (МФСО/ГААП США), уровень 1,2

• 2007- Академия бизнеса «Ernst &Young», практика планирование и бюджет

• 2007- Академия бизнеса «Ernst &Young», практика финансовый анализ

• 2008- Курс программы SAP R/3

• 2009- Тренинг «Дизайнер отчетов & Query@Analysis» V.10/02 для SunSystem FMS, «Sun System 5.2.1/Business»

• 2011- Квалифицированный курс ПВМ

• 2011- знание программ 1С

**Языки:** Русский, English – pre intermediate

**Компьютерные навыки:** Высокий уровень владения MS Windows, MS Office (incl. Visio and MS Project), Microsoft Word, Microsoft Excel. Специальные программы: Adobe Photoshop

**Настоящее время ТОО «KazInterSupplyAktau»**

**Начальник отдела МТО**

* **Обязанности:**

• Участие в закупках и в тендерах

• Поставка нефтегазового оборудования

• Развитие объема продаж масел ЛУКОЙЛ,ГСМ

• Опыт работы в сфере продаж (нефтепродуктов,химии, промышленной техники)

* **Ключевые достижения:**
  + Стал работать с крупными компаниями страны
  + Прибыль по категориям выросла за счет выполнения стандартов продаж и увеличения дополнительного предложения, как результат тренингов и многочисленных личных бесед с персоналом

**05.2009 – 04.2010 Филиал «Бузачи Оперейтинг» в г.Актау**

**Старший бухгалтер**

* **Обязанности:**
  + Планирование и бюджет
  + Анализ финансовой деятельности
  + Формирование отчетов, 1С/8
  + Формирование бюджета, управленческой и локальной отчетности

**01.2006 – 10.2009 ТОО «КаракудукМунай-Лукойл Оверсиз ЛТД»**

**Финансовый аналитик**

**● Обязанности:**

* + Анализ о финансовой деятельности компании
  + Подбор соответствующей экономической и юридической отраслевой информации, финансовой периодики
  + Отслеживание современных тенденций и важнейших событий в различных сегментах экономики, новейшие научные исследования в области экономики, финансов и рынка ценных бумаг

**02.2004– 03.2006 «ВнешБизнесКонсалтинг» РФ, г.Москва**

**Экономист**

**● Обязанности:**

* + Повышение эффективности и рентабельности производства
  + Достижение высоких конечных результатов при оптимальном использовании материальных, трудовых и финансовых ресурсов«Банк Туран Алем», брокер
  + Ведение базы данных клиентов
  + Переговоры, консультации физических и юридических лиц по всем вопросам кредитования

.