|  |  |
| --- | --- |
|  | г. Караганда мкр. Степной -2, д. 2 кв. 73 |
| 🕾 дом. 8 (7212) 774-502  🕾 моб.+7 777 766 49 84  🖅 [Dlenkov77@mail.ru](mailto:Dlenkov77@mail.ru) |

Леньков Дмитрий Анатольевич

**26.03.1977**

|  |  |
| --- | --- |
| Цель | Соискание вакантной должности с учетом имеющегося опыта. |
| Ключевые навыки | * Опыт активных продаж и ведения переговоров на любом уровне. * Отличное знание регионального рынка потенциальных клиентов. * Опыт структурирования кредитных сделок любого уровня. * Знание основ бухгалтерского учета, методов экономического анализа, бюджетного управления, форм финансовой и управленческой отчетности. * Опыт реализации инвестиционных проектов с нулевой стадии до выхода на планируемые показатели. |
| Опыт работы | **C января 2015 по июнь 2017**  **Группа компаний «ГорКомТранс», «Азия Ойл»**  **г. Караганда**  Финансовый директор, Заместитель директора по развитию   * Изыскание финансовых ресурсов в банках и государственных институтах для реализации проектов группы компаний * Расчет эффективности инвестиционных проектов * Оптимизация затрат компании * Сопровождение инвестиционных проектов от нулевого этапа до выхода на планируемую мощность * Руководство коммерческим блоком (продажи, снабжение материалами и оборудованием) * Внедрение новых направлений бизнеса группы компаний * Ведение переговоров с партнерами на уровне ТОП менеджмента в рамках осуществляемых обязанностей |
|  | **C ноября 2013 по декабрь 2014**  **АО «Forte Bank»**  **Филиал по Карагандинской области**  Начальник отдела корпоративного и МСБ банкинга   * Активные продажи линейки продуктов для МСБ и корпоративного бизнеса в регионе * Ведение деловых переговоров на уровне топ менеджмента * Проведение анализа финансово – хозяйственной деятельности компаний * Защита проектов на кредитном комитете * Организация и контроль работы кредитного подразделения филиала * Подготовка отчетности по развитию бизнеса в регионе * Удержание существующих клиентов банка |
|  | **С октября 2011 по сентябрь 2013 года**  **АО ДБ «Альфа-банк»**  **Филиал в г. Караганда**    Заместитель директора филиала  Заместитель руководителя Представительства   * Активные продажи всей линейки банковских продуктов * Развитие МСБ и корпоративного и розничного бизнеса в регионе * Ведение деловых переговоров на уровне топ менеджмента * Удержание существующих клиентов банка * Анализ финансово – хозяйственной деятельности компаний * Мониторинг финансовых продуктов конкурентов в регионе * Защита проектов на кредитном комитете * Организация и контроль работы управления по развитию бизнеса * Подготовка отчетности по развитию бизнеса в регионе |
|  | **2006-2011 АО «Народный банк Казахстана»**  г. Караганда  Главный менеджер по работе с клиентами  Ведущий менеджер по работе с клиентами  Ассистент менеджера по работе с клиентами   * Поиск потенциальных клиентов банка * Ведение деловых переговоров на уровне топ менеджмента компаний * Анализ финансово – хозяйственной деятельности компаний * Формирование пакета документов для рассмотрения кредитных заявок * Подготовка и защита проектов для финансирования банком * Подготовка договоров для заключения с клиентами * Ведение внутреннего документального учета по кредитованию * Мониторинг использования и погашения кредитных средств * Классификация и мониторинг качества ссудного портфеля * Удержание существующих клиентов банка   **2004-2006 АО «Валют - Транзит Банк»**  г. Караганда  Начальник расчетно-кассового отдела  Депозитный офицер расчетно-кассового отдела  2000 - 2004 АО «Народный Банк»  Жамбыльский районный филиал Народного банка  Северо-Казахстанская область  Заведующий операционной части  Контролер – кассир операционной части  **1998-2000 Жамбыльское районное финансовое управление**  Северо-Казахстанская область  Главный специалист отдела бухгалтерской отчетности и анализа  Главный специалист отдела бюджетного планирования |
| Образование | 1994-1998 Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза  г. Караганда  Факультет: Экономики и управления  Специальность: Экономист-менеджер  Прохождение курсов начальной школы бизнеса в МГТУ – май – июль 2005  Прохождение курсов в корпоративно учебном центре «Halyk Training Center»:  октябрь 2006 «Технология продаж»  октябрь 2006 «Предварительный анализ финансового состояния заемщика»  Прохождение курсов «Hock Accountancy Training»:  март 2007 «Полный финансовый анализ заемщика» |
| Личные качества | Аналитические способности, ответственность, исполнительность, уравновешенность, умение добиваться поставленных целей, умение работать как в команде, так и самостоятельно. |
| Дополнительные сведения: | Семейное положение – женат, воспитываю 2-х сыновей  Водительские права категории «А», «В», «С», собственный автомобиль  ПК – опытный пользователь  Увлечения – охота, рыбалка. |